

Los Ángeles, de San Rafael de Heredia, COSTA RICA-Casado(a)- Identificación: 11047181 - Edad: 37
Celular: 88972380- alban.sanchez@gmail.com

■ Profesión INGENIERO EN ELECTRÓNICA

■ Perfil profesional

Actualmente: CEO Lantern Technologies

Anteriormente: Director de acuerdos comerciales, COMEX

■ Experiencia Laboral

Años de experiencia: 17

Actualmente : CEO Lantern Technologies

Empresa dedicada al desarrollo de soluciones de software en las áreas de Internet of Things, Inteligencia artificial y Computación Cognitiva. Cuenta con clientes nacionales y multinacionales en las áreas de manufactura de dispositivos médicos, sector retail, gobierno y empresas de distribución de energía.

- Experiencia en el desarrollo de aplicaciones cognitivas con sistemas de inteligencia artificial IBM Watson.
- Desarrollo de interfaces gráficas para aplicaciones web.
- Gestión de proyectos de ingeniería en sistemas de internet of things industriales.
- Desarrollo de modelos de negocio y servicios con sistemas de IoT, Machine Learning, Big Data y computación cognitiva.

COMEX, Ministerio de Comercio Exterior

Cargo: Director de Acuerdos Comerciales

Tiempo laborado: Enero 2015 – Setiembre 2015

Funciones y logros

- Constitución de la Dirección de Aprovechamiento del Comercio Exterior.
- Conformación del equipo técnico, estructura operativa y elaboración de plan estratégico de corto y largo plazo de la dirección.
- Diseño, desarrollo y puesta en marcha de un portafolio de 23 proyectos interinstitucionales de impacto en la competitividad del ecosistema exportador de Costa Rica.
- Diseño de estrategia Costa Rica país digital, proyecto conjunto entre la empresa privada, instituciones y academia que pretende fortalecer el ecosistema digital de Costa Rica.

PROCOMER, Promotora de Comercio Exterior de Costa Rica

Cargo: GERENTE GENERAL A.I.

Tiempo laborado: Setiembre 2014 – Enero 2015

Funciones y logros

- Desarrollo del plan de trabajo institucional 2015. En este caso se implementó además una modalidad de trabajo colaborativo en donde todas las áreas participaron en el refinamiento de los planes de trabajo de todos los departamentos. Además se realizó una presentación de los planes de trabajo de las oficinas del exterior a la JD, en la que estuvo presente la totalidad de los directores internacionales.
- Diseño, justificación y aprobación del presupuesto y plan de trabajo anual 2015.
- Durante este periodo se tuvo el cambio de mando en dos gerencias muy importantes como lo son la gerencia de comunicaciones y la gerencia de marca país. En ambos casos se tuvo

que acompañar a las nuevas gerentes en su proceso de inducción, pero además en la elaboración de sus planes de trabajo anuales.

- Por primera vez se incorporó una meta compartida interdepartamental en el tema de promoción de mecanismos de financiamiento para exportadores. La meta común la tienen en este caso los departamentos de encadenamientos, promoción e inteligencia y responde a la necesidad de construir planes de trabajo cada vez más interdependientes que promuevan el trabajo en equipo, más allá de los departamentos internamente.
- Obtención del premio a la excelencia de la Cámara de Industrias de Costa Rica en categoría bronce.

PROCOMER, Promotora de Comercio Exterior de Costa Rica

Cargo: Asistente Gerencia General

Tiempo laborado: Setiembre 2011 – Setiembre 2014

Funciones y logros

- Coordinación, facilitación, diseño, elaboración e implementación del plan estratégico organizacional.
- Seguimiento y liderazgo en la ejecución del plan, asegurando su permeabilidad en los planes operativos anuales, designación de recursos financieros y humanos y la implementación de indicadores de avance.
- Coordinación de gerentes y directores.
- Diseño y articulación de nuevos programas de atención a empresarios exportadores.
- Implementación de una cultura cliente-céntrica, mediante el uso de herramientas CRM.
- Diseño, planeamiento y coordinación de proyectos de cambio de la estructura organizacional, visualizando nuevas áreas y procesos y eliminando otras.
- Fomento del trabajo en equipo inter-departamental mediante el diseño de un programa de coaching y la implementación de un sistema de metas transversales.
- Atención y manejo de conflictos a nivel del personal
- Implementación del área de servicio al cliente externo e interno, con el objetivo de tener una fuente de información objetiva y dinámica para la mejora continua.
- Implementación de un sistema de gestión de la innovación institucional, con múltiples líderes gestores, canales de participación, actividades de fomento a la innovación y metodologías para la selección e implementación de ideas innovadoras.
- Obtención de reconocimiento de International Trading Center para PROCOMER, como la mejor promotora de comercio del mundo, de acuerdo a su evaluación de benchmark.

PROCOMER, Promotora de Comercio Exterior de Costa Rica

Cargo: DIRECTOR

Tiempo laborado: Febrero de 2009 – Setiembre 2011

Funciones y logros

- Reenfoco estratégico del departamento visualizando su escalabilidad futura, sectores prioritarios, integración con otros departamentos e instituciones y nuevo enfoque del trabajo operativo.
- Diseño de nuevos métodos de medición y control para el seguimiento de los negocios, diseños de herramientas como "Cadenas de valor" y "Diagnóstico empresarial".
- Diseño, planeación y ejecución de evento internacional Costa Rica Investment World. Con la participación de empresas multinacionales, proveedores locales con stands y 70 inversionistas extranjeros, conferencias internacionales y agendas de negocio. Coordinación interinstitucional para desarrollar la actividad y generación de ingresos que permitió desarrollarla con un egreso neto mínimo para la institución.
- Diseño, integración y coordinación de Comisión interinstitucional de encadenamientos para la exportación con nueve instituciones trabajando.
- Manejo de portafolio con diversos proyectos de desarrollo país para propulsar los encadenamientos productivos.
- Empoderamiento y desarrollo de habilidades en el personal del departamento para la gestión descentralizada de los proyectos.
- Lograr pasar a compañeros de trabajo en el departamento, de un nivel de desmotivación a un nivel altamente eficiente y productivo.
- Replanteamiento de sistema de gestión ISO 9001-2008, mediante un proyecto de mejora integral.
- Desarrollo de proyecto de integración institucional de Sistemas de gestión ISO, Plan de trabajo y Sistema de Riesgo Institucional en una sola herramienta de seguimiento.

PROCOMER, Promotora de Comercio Exterior de Costa Rica

Cargo: PROMOTOR DE NEGOCIOS

Tiempo laborado: Agosto 2005 – Febrero 2009

Funciones y logros

- Gestión de 80 proyectos exitosos de encadenamientos con contratos de \$3M USD.
- Planeación y ejecución de eventos internacionales Suppliers Exchange Forum 1 y 2.
- Negociación, coordinación y ejecución de actividades de promoción y asesoría para Pymes.
- Atención de inversionistas extranjeros y elaboración de agendas con proveedores locales.
- Desarrollo de propuestas de mejora para el entorno legal de los encadenamientos.
- Líder del proyecto institucional "Procomer Innova" generando un documento y portafolio de proyectos innovadores institucionales utilizando metodologías del Océano Azul.
- Apoyo a la Gerencia General para el primer piloto de implementación de un Balanced Scorecard con definición de los indicadores de cumplimiento departamentales y estratégicos.

Seetech S.A.

Cargo: Ingeniero de Ventas Promoción y Servicio Post-Venta

Tiempo laborado: Enero de 2003 - Julio de 2005

Teléfono: 2832876

Funciones y logros

- Gestor de ventas y proyectos
- Diseño de estrategias de promoción y mercadeo de productos tecnológicos.
- Preparación de ofertas y negociación de licitaciones públicas.
- Integración de soluciones tecnológicas para requerimientos específicos.
- Identificación, negociación y cierre de contratos de representación con empresas extranjeras.
- Soporte de equipos de educativos de electrónica, hidráulica, neumática, química y control de procesos.

Cibertec Int.

Cargo: Ingeniero de Investigación y Desarrollo

Tiempo laborado: Enero de 2002 - Septiembre de 2002

Teléfono: no disp

Funciones y logros

- Ingeniero de desarrollo de plataforma IMAP.
- Diseño completo de tarjeta ISDN- BRI en formato Compact PCI

■ Estudios formales

UNED

2009, Cursos:

Administración General I

Economía General

Finanzas I

Inst. Tecnológico de Costa Rica

Lic Ingeniería Electrónica

Diciembre de 2004

LICENCIATURA

Inst. Tecnológico de Costa Rica

Ingeniero Electrónica

Septiembre de 2002

BACHILLERATO UNIVERSITARIO

■ Estudios no formales

Formación personal autodidacta

Profesional formado como autodidacta. Con un programa de estudios propio, basado en un ranking de MBAs internacionales y diversa literatura en inglés que cubre 17 áreas de gestión:

Finance & Accounting, Economy, Operations, Strategy, Marketing, Business & Government, Social Resp & Ethics, International Business, IT Management, Statistics, Negotiation, Risk, Entrepreneurship, Innovation, Leadership, Communication, Human Resources.

Para cada tema, una subdivisión de subtemas y distintos niveles de avance a la fecha.

Otros

Curso Auditor ISO 9001-2000

■ Idiomas

> **Idioma Nativo:** ESPAÑOL

Idioma 1: INGLES 100 %

> **Idioma 2:** ITALIANO 50 %

■ Competencias blandas

- Capacidad de diálogo y coordinación.
 - Liderazgo mediante involucramiento y resultados claros.
 - Visión analítica y estructural.
 - Pensamiento creativo.
 - Proactividad.
-

■ Valores personales

Humildad, Ayuda, Pasión, Alegría y Espiritualidad

■ Manejo de paquetes informáticos

- Conocimiento avanzado de paquetes de cómputo como Microsoft Office y de medio de otros varios como Photoshop, Flash, Adobe, etc.
 - Habilidad de programación y destreza en el aprendizaje rápido de herramientas informáticas.
 - Conocimiento de lenguajes de programación.
-

■ Referencias personales

- Jorge Sequiera
Director General CINDE
jsequiera@cinde.org